



ReX-activiteiten voor maatwerkbedrijven: kansen en samenwerking | Weg naar ReX - deel 1

01 oktober 2025, 10:31

Thomas Vandenhaute

ReX-activiteiten: een uitdaging voor maakbedrijven

Het verzamelen, inspecteren en demonteren van producten vraagt veel tijd en personeel. Niet alle producten zijn ontworpen voor hergebruik, waardoor standaardprocedures ontbreken. Maakbedrijven hebben vaak te weinig arbeidskrachten om dit structureel aan te pakken. Daardoor komen ReX-activiteiten moeilijk op gang.

Elk maatwerkbedrijf heeft zijn eigen troeven en context. Dit raamwerk helpt u de meest relevante stappen te zetten voor uw situatie. Alle inzichten bundelden we in één publicatie.

[Download hier de uitgebreide publicatie](#)

Samenwerking tussen maakbedrijven en maatwerkbedrijven

Maatwerkbedrijven kunnen hier het verschil maken. Ze zijn het gewend om arbeidsintensieve processen op te vangen en complexe taken in haalbare stappen te vertalen. Hun medewerkers werken precies en efficiënt, waardoor onderdelen die anders verloren gaan opnieuw waarde krijgen. Zo ontstaat er een win-winsituatie: maakbedrijven blijven zich op hun kernproductie richten, terwijl maatwerkbedrijven nieuwe economische kansen en extra sociale tewerkstelling realiseren.

Waarom ReX-samenwerking vaak moeizaam verloopt

Maakbedrijven en maatwerkbedrijven vinden elkaar vandaag nog te weinig. Er spelen misverstanden over elkaars manier van werken, de snelheid van processen en de verwachtingen. Het ontbreken van duidelijke gezamenlijke doelen ligt hier vaak aan de bron. Om een succesvol samenwerking aan te gaan, is een solide businesscase die beide partijen overtuigt noodzakelijk. Dat vraagt om gezamenlijke onderzoeksstappen, herhaalde evaluaties en het combineren van elkaars expertise.

Zes bouwstenen voor succesvolle ReX-initiatieven

Er bestaat geen universele aanpak voor ReX. Toch blijkt uit de praktijk dat zes bouwstenen de basis vormen van duurzame samenwerking. Ze vallen uiteen in twee categorieën: interne en externe bouwstenen.

Interne bouwstenen voor ReX in maatwerkbedrijven

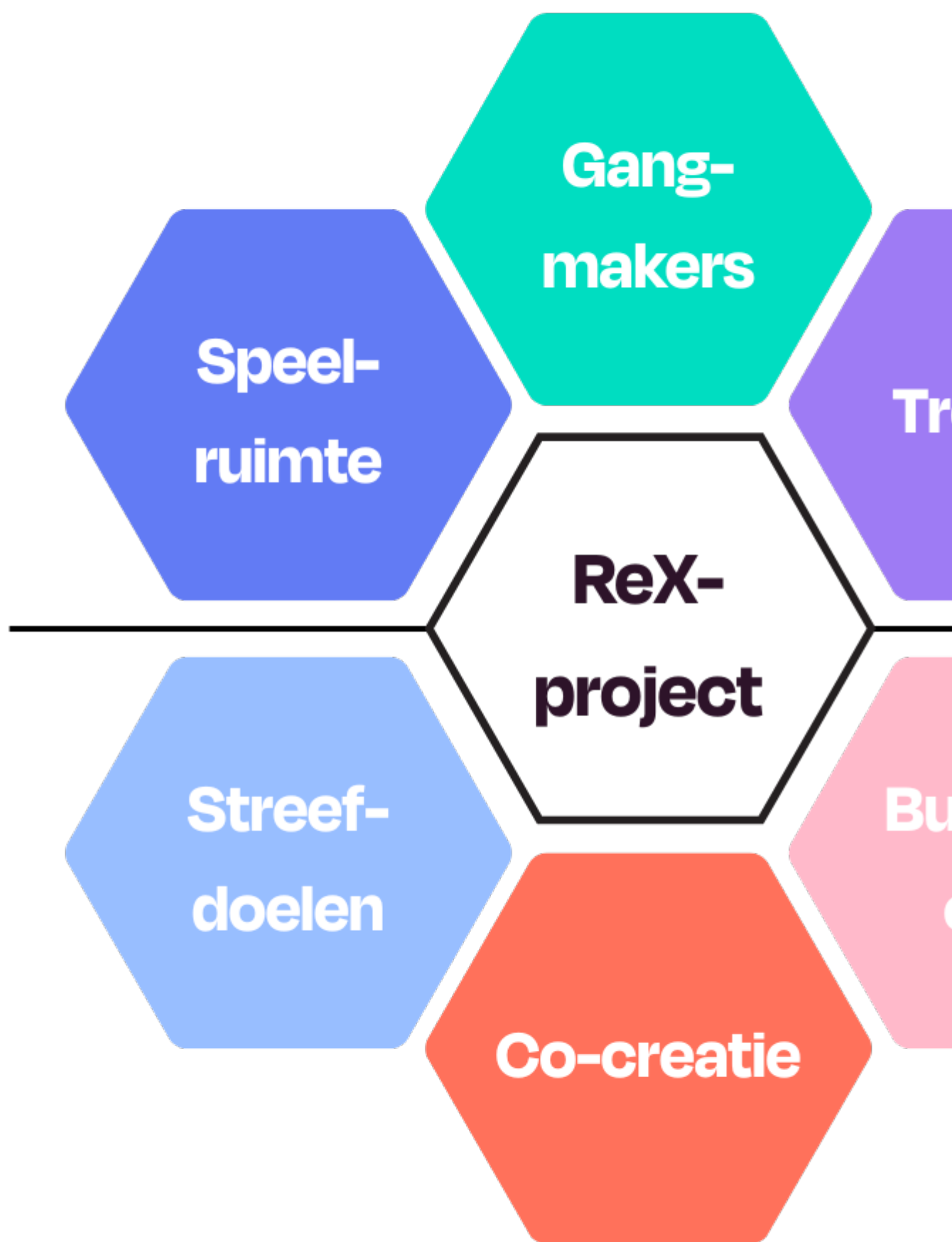
De interne factoren zijn sterk verbonden met de cultuur van het maatwerkbedrijf. Ze veranderen traag, maar bieden stabiliteit en richting.

1. **De speelruimte:** de mate van vrijheid binnen de organisatie om ReX-initiatieven te starten. Dit bepaalt hoeveel ruimte er is om te experimenteren.
2. **De gangmakers:** de mensen die projecten trekken en enthousiasme opwekken. Hun rol is cruciaal om collega's mee te krijgen.
3. **De troeven:** de sterktes waarop een organisatie kan bouwen, zoals precisiewerk, flexibiliteit of ervaring in specifieke sectoren.

Externe bouwstenen voor ReX-samenwerking

De externe factoren draaien om klanten, partners en andere stakeholders. Ze zijn dynamischer, omdat ze inspelen op marktevoluties en klantenvragen.

4. **De streefdoelen:** de ambities die een ReX-initiatief wil realiseren voor een product of proces. Ze geven richting en houvast.
5. **De co-creatie:** het proces waarbij partners gezamenlijke doelen formuleren en onzekerheden bespreekbaar maken. Samenwerking ontstaat hier uit vertrouwen en dialoog.
6. **De businesscase:** het economische fundament dat een initiatief rendabel maakt voor beide partijen. Zonder financieel draagvlak blijft samenwerking niet duren.



Samenvatting van ReX-kansen voor maatwerkbedrijven

ReX-activiteiten zijn veeleisend, maar ook kansrijk. Samenwerking tussen maakbedrijven en maatwerkbedrijven maakt herstel en hergebruik haalbaar en rendabel. Zes interne en externe bouwstenen vormen de sleutel tot een succesvolle aanpak.

Vooruitblik: zes artikelen over ReX in maatwerkbedrijven

In de volgende zes artikels belichten we elk aspect afzonderlijk. We leggen uit waarom het belangrijk is, welke vragen u zich moet stellen en hoe u vervolgstappen kan bepalen. Met schema's, voorbeelden en invultemplates helpen we u om in uw eigen context de juiste keuzes te maken. Zo ontdekt u hoe ReX-activiteiten ook in uw maatwerkbedrijf een duurzaam succes kunnen worden.

Ontdek de andere artikels in de ReX-reeks:

- [Ontdek de volledige ReX-reeks](#)
- [Deel 2: de speelruimte voor ReX-initiatieven in maatwerkbedrijven](#)
- [Deel 3: de gangmakers voor ReX-initiatieven](#)
- [Deel 4: uw troeven voor ReX-initiatieven](#)
- [Deel 5: ReX-doelen voor maatwerkbedrijven](#)
- [Deel 6: co-creatie voor ReX-initiatieven](#)
- [Deel 7: een sluitende business case voor ReX-samenwerking](#)
- [Deel 8: één ReX-verdienmodel, meerdere businesscases](#)
- [Deel 9: beweegredenen die ReX vooruitbrengen](#)
- [Deel 10: grenzen die ReX sterker maken](#)
- [Deel 11: sterktes als hefboom voor ReX](#)

Ontdek het Remanumaat-project

Wilt u meer weten over dit thema en hoe samenwerking binnen ReX-strategieën werkt?



steun van VLAIO.

Auteurs



Thomas Vandenhaute