



Circulaire kansen voor maatwerk- en maakbedrijven

20 oktober 2025, 09:11

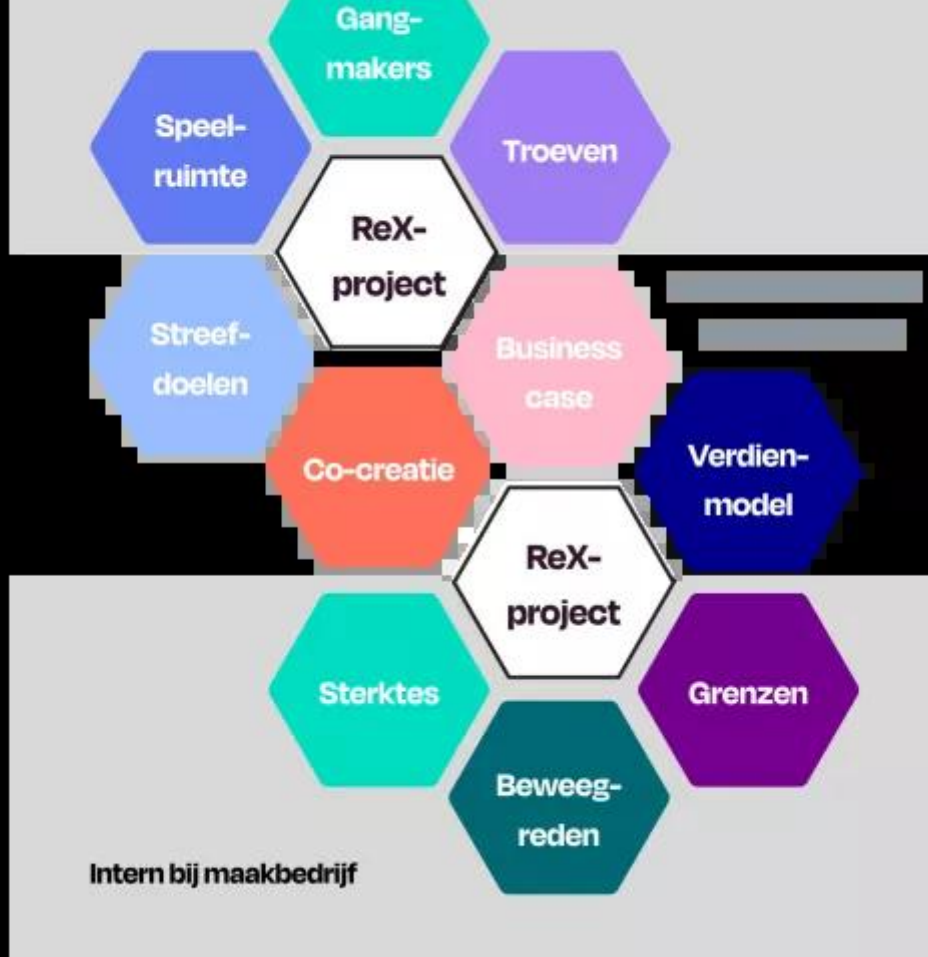
Thomas Vandenhaute

Circulaire kansen voor maatwerk- en maakbedrijven

Steeds meer producten krijgen een tweede leven. **ReX: Reuse, Repair, Refurbish, Remanufacture** opent nieuwe mogelijkheden voor maatwerkbedrijven én maakbedrijven. Door samen te werken rond herstelling, herfabricage en hergebruik dragen zij bij aan een circulaire economie én spelen zij in op nieuwe marktvraag. Toch blijft het voor beide types organisaties een uitdaging om ReX structureel en rendabel te organiseren.

Te weinig tijd? Onvoldoende mensen of capaciteit? Onzekere opbrengst? Of onduidelijke rolverdeling tussen partners? Herkenbaar? In deze reeks ontdekt u hoe maatwerkbedrijven en maakbedrijven hun ReX-aanpak versterken via duidelijke keuzes, erkende en gedreven trekkers en een duurzame samenwerking rond een gezamenlijke businesscase.

Wilt u meteen een volledig overzicht van het raamwerk en alle inzichten? [Onderaan dit artikel kunt u de uitgebreide publicatie downloaden.](#)



Wat kan u verwachten?

Circulaire kansen voor maatwerkbedrijven

1. [ReX-activiteiten voor maatwerkbedrijven: kansen en samenwerking](#)
2. [De speelruimte voor ReX-initiatieven in maatwerkbedrijven](#)
3. [De gangmakers voor ReX-initiatieven](#)
4. [Uw troeven voor ReX-initiatieven](#)

Samenwerken met maatwerk- en maakbedrijven voor Circulaire Innovatie

5. [ReX-doelen voor maatwerkbedrijven](#)
6. [Co-creatie voor ReX-initiatieven](#)
7. [Een sluitende business case voor ReX-samenwerking](#)

Circulaire kansen voor maakbedrijven

8. [Eén ReX-verdienmodel, meerdere businesscases](#)
9. [Beweegredenen die ReX vooruitbrengen](#)
10. [Grenzen die ReX sterker maken](#)
11. [Sterktes als hefboom voor ReX](#)

Circulaire kansen voor maatwerkbedrijven

ReX-activiteiten bieden maatwerkbedrijven kansen om hun rol in de circulaire economie te versterken en nieuwe samenwerkingen aan te gaan. Tegelijk vragen ze om duidelijke keuzes in organisatie, capaciteit en positionering.

1. ReX-activiteiten voor maatwerkbedrijven: kansen en samenwerking

ReX biedt maatwerkbedrijven nieuwe economische en sociale kansen. Herstellen, demonteren en inspecteren vergen tijd, precisie en betrokken medewerkers, precies waar maatwerkbedrijven sterk in zijn.



Door samen te werken met maakbedrijven ontstaat een **win-winsituatie: circulaire groei** voor de één, **extra werkgelegenheid** voor de ander.

Toch loopt samenwerking vaak stroef. Wat loopt mis?
En wat maakt het verschil?

[Ontdek de zes bouwstenen voor succesvolle ReX-samenwerking](#)

2. De speelruimte voor ReX-initiatieven in maatwerkbedrijven

ReX-projecten komen alleen van de grond als er ruimte is om te experimenteren. Hoeveel speelruimte hebt u vandaag? En wat bepaalt die ruimte?

In dit tweede artikel leert u hoe u stap voor stap meer vrijheid creëert om ReX-initiatieven te starten. Door factoren zoals **leiderschap, middelen en cultuur** in kaart te brengen, maakt u de mogelijkheden zichtbaar en ontstaan nieuwe kansen om te groeien.

[Leer hoe u de speelruimte voor ReX vergroot](#)



3. De gangmakers voor ReX-initiatieven



Zonder gangmakers geen vooruitgang. Wie in uw organisatie trekt ReX vooruit? Wie krijgt anderen mee?

Gangmakers zorgen voor **vaart en richting**. Ze maken ideeën concreet en houden het vuur brandend. Ontdek hoe u hun energie benut en ReX verankert in uw werking.

[Ontdek hoe u de juiste gangmakers activeert](#)

4. Uw troeven voor ReX-initiatieven

Elke organisatie bezit sterktes die ReX mogelijk maken. Denk aan montage- en reinigingsvaardigheden of een sterk kwaliteitssysteem, die vormen vaak de basis voor herstel en hergebruik.

Door deze troeven zichtbaar te maken, ontdekt u waar de **haalbare ReX-kansen** liggen. Zo bouwt u stap voor stap **waarde** en **werkgelegenheid** op, met projecten die dicht bij uw bestaande werking staan.

[Ontdek hoe u uw sterktes inzet voor succesvolle ReX-initiatieven](#)



Samenwerken met maatwerk- en maakbedrijven voor Circulaire Innovatie

Circulaire innovatie vraagt om samenwerking tussen partners met complementaire sterktes. Door doelen, rollen en verwachtingen op elkaar af te stemmen, ontstaan ReX-initiatieven die zowel maatschappelijk als economisch waardevol zijn.

5. ReX-doelen voor maatwerkbedrijven



ReX krijgt pas echt betekenis wanneer de activiteiten aansluiten bij uw doelen en sterktes. Door uw circulaire ambitie te verbeelden en te concretiseren, vertaalt u **intenties naar actie**.

Zo ontstaat **richting**, **motivatie** en **groei** met haalbare ReX-stappen die passen bij uw medewerkers en bedrijf.

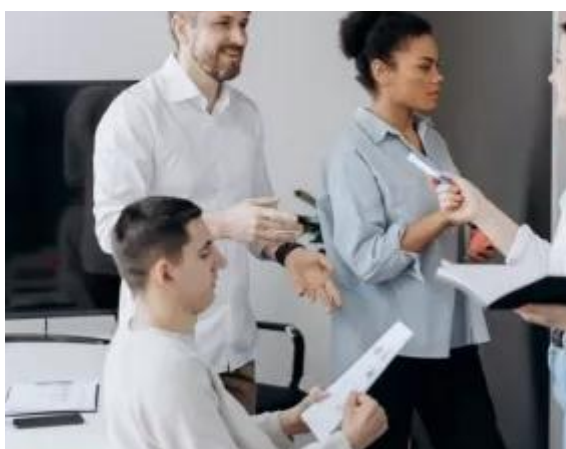
[Ontdek hoe u uw ReX-ambitie vormgeeft en omzet in actie](#)

6. Co-creatie voor ReX-initiatieven

Co-creatie gaat verder dan samenwerken. U stemt doelen af, deelt onzekerheden en bouwt samen een **gedeeld toekomstbeeld**.

Door kleine, haalbare stappen te nemen **groeit vertrouwen**, **versnelt u vooruitgang** en maakt u **ReX concreet** voor klant én bedrijf.

[Ontdek hoe u doelen afstemt en samen ReX-voortgang versnelt](#)



7. Een sluitende business case voor ReX-samenwerking



Een **rendabele ReX-samenwerking** vraagt meer dan een goed idee. Ze groeit stap voor stap, via open dialoog, inzicht in proceskosten en een eerlijke verdeling van waarde.

Door samen te rekenen en te leren, bouwt u **partnerschappen** die **economisch** en **maatschappelijk** standhouden.

[Ontdek hoe u ReX rendabel maakt voor alle partners in de keten](#)

Circulaire kansen voor maakbedrijven

Voor maakbedrijven openen ReX-activiteiten nieuwe perspectieven op waardecreatie en klantrelaties. Ze vergen echter een andere kijk op ontwerp, processen en samenwerking over de volledige productlevenscyclus.

8. Eén ReX-verdienmodel, meerdere businesscases

ReX-initiatieven zijn zelden te vatten in één businesscase. Verschillende klanten en partners brengen elk hun **eigen verwachtingen** mee.

Door deze perspectieven te verbinden in **één ReX-verdienmodel**, bouwt u aan **businesscases** die **samenhangend**, **haalbaar** en **schaalbaar** zijn.

[Ontdek hoe u klantwaarde en partnerschap samenbrengt in rendabele ReX-businesscases](#)



9. Beweegredenen die ReX vooruitbrengen



ReX komt pas echt in beweging wanneer duidelijk is waarom het belangrijk is voor uw organisatie. **Heldere drijfveren** zorgen voor **richting** en **intern draagvlak**.

Door te bouwen op motivatie en energie, ontstaan ReX-initiatieven die **gedragen zijn** en **blijven groeien**.

[Ontdek hoe duidelijke drijfveren ReX verankeren in uw organisatie](#)

10. Grenzen die ReX sterker maken

ReX vraagt keuzes binnen **tijd, budget en ruimte**. Door die grenzen expliciet te maken, groeit ReX aan een tempo dat past bij uw organisatie.

Zo leert u stap voor stap **testen, leren** en **bijsturen**, met **meer houvast** en **minder risico**.

[Ontdek hoe duidelijke grenzen leiden tot haalbare ReX-stappen](#)



11. Sterktes als hefboom voor ReX



ReX-initiatieven starten zelden van nul. In uw organisatie zijn al **kennis, ervaring** en **middelen** aanwezig die ReX mogelijk maken.

Door uw sterktes scherp te analyseren vanuit **product, markt** en **technische kennis**, ziet u wat u kunt versnellen en waar samenwerking het verschil maakt.

[Ontdek hoe u uw bestaande sterktes omzet in gerichte en haalbare ReX-stappen](#)

Samenwerking op maat opzetten

Elk maatwerkbedrijf heeft zijn eigen troeven en context. Dit raamwerk helpt u de meest relevante stappen te zetten voor uw situatie. Alle inzichten bundelden we in één publicatie.

Download hier de uitgebreide publicatie



steun van VLAIO.

Auteurs



Thomas Vandenhaute