



Bent u van plan een Europees octrooi aan te vragen? De EPO Fee Assistant geeft duidelijkheid over de kosten van octrooien.

09 februari 2026, 09:48

Katrien Meuwis

Een nieuwe tool voor kmo's: de EPO Fee Assistant

Het plannen van een Europese octrooiaanvraag begint vaak met één grote vraag: **"Wat gaat dit ons eigenlijk kosten?"**.

Tot nu toe betekende het zoeken naar een duidelijk antwoord graven in tarieventabellen, jongleren met regels en hopen dat er niets over het hoofd werd gezien. Maar er is goed nieuws: het Europees Octrooibureau (EPO) heeft de [Fee Assistant](#) gelanceerd, een eenvoudige en verrassend gebruiksvriendelijke tool die bedrijven eindelijk een duidelijk overzicht biedt van de vergoedingen die ze als aanvrager verschuldigd zijn.

Het belang voor kmo's

Voor veel bedrijven is het aanvragen van een octrooi een grote investering, terwijl de budgetten vaak krap zijn. Beslissingen moeten met andere woorden gebaseerd zijn op betrouwbare cijfers.

De nieuwe Fee Assistant doet precies dat:

- Het vertelt u welke EPO-tarieven van toepassing zijn bij elke eerste stap van het proces
- Het geeft aan of uw bedrijf in aanmerking komt voor tariefverlagingen
- Het helpt u te anticiperen en te plannen, in plaats van halverwege verrast te worden

Dat is vooral handig voor kmo's die slechts af en toe octrooiaanvragen indienen en geen eigen octrooiafdeling hebben.

Het werkt voor de indienende entiteit: uw bedrijf

De tool berekent tarieven op basis van de aanvrager, dat wil zeggen het bedrijf dat de octrooiaanvraag indient (of de individuele uitvinder). Dat is belangrijk, omdat tariefverlagingen alleen gelden voor de indienende entiteit, niet voor partners, investeerders, zusterondernemingen of adviseurs.

Wilt u weten of u in aanmerking komt voor de kortingsregelingen van het EPO? Dan kunt u ook ons vorige [Sirris-artikel over tariefverlagingen](#) lezen, waarin we de voorwaarden voor steun aan kleine en micro-ondernemingen praktisch uitleggen.

Belangrijk: dit dekt alleen EPO-tarieven

De Fee Assistant geeft u een duidelijk beeld van de administratieve kosten van het EPO, maar dat zijn slechts de gedeeltelijke kosten van octrooibescherming. Houd als bedrijf dat vooruit plant in dus gedachten:

- **Advocaatkosten** zijn niet inbegrepen: opstellen, indienen, reageren op het EPO, strategisch advies?... Die professionele diensten vormen een aanzienlijk deel van de totale kosten
- **Internationale bescherming** kost meer: als u later bescherming wilt in andere landen (binnen of buiten Europa), zijn extra procedures en kosten van toepassing
- **Nationale validaties** of een **eenheidsoctrooi** vallen ook buiten het bereik van de tool

Toch is het begrijpen van de EPO-tarieven een cruciale eerste stap, en de Fee Assistant geeft u alvast die duidelijkheid.

Besluit

Voor kmo's en uitvinders is de nieuwe EPO Fee Assistant een praktische tool. Het geeft u direct een overzicht van wat u moet betalen, wanneer dat moet gebeuren en of u recht hebt op kortingen.

Het is geen vervanging voor strategische begeleiding en vormt geen volledige kostenraming, maar het neemt een belangrijke bron van onzekerheid weg en helpt u om goed op tijd betere beslissingen te nemen.

Ontdek de Fee Assistant

De Octrooicel van Sirris staat klaar om u te helpen de Fee Assistant te gebruiken, de resultaten te interpreteren en ze te koppelen aan uw bredere innovatie- en octrooistrategie.

[Ontdek de Fee Assistant](#)

Auteurs



Katrien Meuwis